



满亚法师



赚取人缘知识与安心 比赚钱更有意义

为什么在商场上，老实的生意人总是赚不到钱，不老实者却很轻易就赚到快钱？

我们总爱说别人不好，却不太容易检讨自己的缺点，于是，当做生意赚不到钱时，就会嫉妒地以小人之心度君子之腹，诬蔑对方以非法的途径赚取不义之财，或不择手段谋取盈利。

须知，真正的老实人看所有人都是老实的？

所谓老实人赚钱难的原因可能是，很多自以为老实者个性固执、不开放，处事呆板、一成不变，不懂得生活的艺术，导致未能以觉悟的心去看眼前的无常变化；也不知道我们既不能用一个方法与人相处，亦不能以同一模式来过一辈子。

我们要了解做生意是服务大众，所以，惟有清楚大众的需要，方能满足大众，继而才可成功赚取大众的钱，如果我们只一味地住在自己要做生意、想赚钱的“目标”中，最终难免会被淘汰。

再说，我们不要老是想着要赚钱，实际上，并非每一个人都适合当老板，如果自己只能够管一个人，那么，安安分分的把自己管理好就不枉此生；而能力范围只可以管理一个家庭者，负责地做个杰出的一家之主，也是一项骄傲与荣耀。即使我们能如愿地当上老板，但，一山还有一山高，社会上还有更出色的大老板，因此，与人比较只会令自己更患得患失，惟有随顺个人的根器寻求发展，人生才会自在喜悦。

其实，大自然所供给我们的资源，已经是让我们安享生活绰绰有余了，所以，得到那么多的同时，我们应该要用本身的专长去回馈社会。

因此，不论是做生意或做任何事都好，无非都是建立回馈宇宙大地及众生的一个愿力，以让我们每一天都过得很充实、能有机会为大众服务，并借着产品作为桥梁，或将钱财重新分配，让更多人能够得到他们应该得到的利益。

如果在做生意的同时，我们能警觉了悟的提醒自己：我要赚的不只是金钱而已，我还要赚取无限量的的人缘、知识、安心，以及为社会付出的奉献精神，那么，钱自然就会赚得更有意义。

口述、满亚法师 笔录、何润霞
《南洋商报》17/10/2004